

Jeikner KG · Johannespfad 11 · D-57223 Kreuztal

Kreuztal, den 9. Dezember 2014

Sehr geehrter Herr Borgstedt,

Als Spezialist für innovative Hygiene- und Reinigungssysteme steht die Firma Jeikner KG für innovative Produkte rund um das Thema Reinigung und Pflege.

Im Zuge unserer strategischen Neuausrichtung haben wir uns Anfang 2014 für die gemeinsame Zusammenarbeit mit Ihnen entschieden.

Dabei ging es uns um die Entwicklung und Umsetzung einer wirksamen Marketingstrategie mit dem Ziel der Gewinnung von Neukunden und der Steigerung der Verkaufszahlen bei unseren Bestandskunden.

Im Rahmen der gemeinsamen Strategie Meetings haben Sie uns Wege aufgezeigt, wie der Verkauf unserer Produkte optimiert werden kann. Dabei haben wir besonders von Ihren Kenntnissen im Bereich Onlinemarketing und Social Media profitiert.

Eine weitere Herausforderung bestand darin, unser innovatives Produkt GUMBlitz im Markt zu etablieren. Mit Ihrer Hilfe wurde die Markteinführung systematisch geplant und durch neue Wege der Produkt Präsentation ergänzt, so dass wir bereits heute auf erhebliche Verkaufserfolge zurückblicken können.

In den Verkaufstrainings mit unseren Vertriebsmitarbeiter haben Sie uns psychologisch fundierte Strategien und Methoden aufgezeigt, wie wir potenzielle Kunden in der direkten Ansprache für uns gewinnen. Die von Ihnen mitgelieferten Unterlagen haben uns dabei unterstützt, die gelernten Inhalte in der Praxis erfolgreich umzusetzen.

Als besonderen Vorteil haben wir die flankierenden Online Coachings erlebt, die neben den persönlichen Meetings statt gefunden haben.

Durch Ihre Flexibilität ist es uns gelungen, gezielt auf neue Situationen zu reagieren und schnell voran zu kommen.

Nicht unerwähnt möchten wir Ihr Engagement in der Nachbetreuung lassen. Sie stehen uns immer mit Rat und Tat zur Seite.

Vielen Dank für die gute Zusammenarbeit, wir empfehlen Sie gerne weiter.

Mit freundlichen Grüßen

i.A. Duncan Wells


JEIKNER